

VORTRÄGE
TRAINING
COACHING

Berichte und Interviews von
und mit Prof. Dr. Jendrosch in
den Medien:

Handelsblatt

WDR

Fernsehen

management
radio

RHEINISCHE POST

Sie möchten Ihre Führungskräfte unterstützen? Sie wollen Ihre Mitarbeiter fit machen und fachlich trainieren? Dann sprechen Sie uns an! Wir machen Ihnen gerne ein Angebot für eine Mitarbeiterschulung oder für einen Motivationsvortrag.



Haben Sie Fragen?
Wir beraten Sie gerne!

WIRTSCHAFTS- PSYCHOLOGISCHE BERATUNG

PROF. DR. THOMAS JENDROSCH

Oberstraße 18
41352 Korschenbroich
Tel.: (0 21 82) 57 02 85
Fax: (0 21 82) 57 02 86
www.jendrosch.de
info@jendrosch.de

WIRTSCHAFTSPSYCHOLOGISCHE BERATUNG PROF. DR. THOMAS JENDROSCH



Neue Schulungen:
Motivationspsychologie
Charisma-Training
Gesprächspsychologie
2010/11



Wirtschaftspsychologie für die Praxis

TOP PERFORMANCE FÜR IHR UNTERNEHMEN!

Wer Mitarbeiter führen will, der muss verstehen, was sie fühlen und denken. Psychologisches Hintergrundwissen hilft, Menschen zu leiten und richtig zu motivieren.

Strategien und Techniken zur Steuerung des Verhaltens: die Wirtschaftspsychologie weiß, was zählt, wenn Sie Menschen wirklich überzeugen wollen. Setzen Sie Potentiale frei! Investieren Sie in wirtschaftspsychologisches Wissen!

Nutzen Sie die Erfahrung von Prof. Dr. Jendrosch. Der frühere Weiterbildungsmanager beim Rationalisierungs-Kuratorium der Deutschen Wirtschaft (RKW) und Business-School-Dozent weiß, worauf es bei Schulungen ankommt: Auf fundiertes Know-how und praktische Erfahrung, auf unterhaltsame Präsentation und nützliche Tipps für den beruflichen Alltag.



Prof. Dr. Thomas Jendrosch

1 MOTIVATIONSPSYCHOLOGIE FÜR FÜHRUNGSKRÄFTE

Engagierte Mitarbeiter sind die Botschafter Ihres Unternehmens. Fördern Sie die diese Leistungsbereitschaft, indem Sie erkennen,

- was Menschen im tiefsten Inneren wirklich bewegt,
- wie sich Menschen zielgerichtet anregen und motivieren lassen ohne sie zu manipulieren,
- wie Sie Ihre Anliegen klarer kommunizieren können,
- wie sich der Teamgeist Ihrer Mannschaft stärken lässt,
- worauf es bei Ihrem eigenen Verhalten ankommt.

2 CHARISMA-TRAINING FÜR FÜHRUNGSKRÄFTE UND UNTERNEHMENSVERTRETER

Ausstrahlung und persönliche Souveränität sind kein Selbstzweck. Sie erleichtern vielmehr den Auftritt vor Menschen und erhöhen die Überzeugungskraft. Lernen Sie jetzt,

- was eine positive Ausstrahlung bei Führungskräften ausmacht,
- wo Ihre Stärken im Auftritt liegen,
- wie Sie Ihre Potentiale und Erfolge ausbauen können,
- wie Sie Ihre persönliche Kommunikation insgesamt optimieren können,
- worauf Ihre Gesprächspartner bei Ihnen besonders achten.

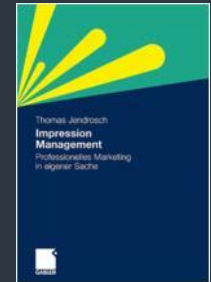
3 PSYCHOLOGIE DER GESPRÄCHSFÜHRUNG FÜR VERTRIEBSMITARBEITER, EINKÄUFER UND FÜHRUNGSKRÄFTE

Kommunikation ist die mittlerweile wichtigste Managementkompetenz. Ziele erreicht, wer wichtige Gespräche überzeugend zu führen vermag.

Trainieren Sie daher jetzt,

- psychologisch geschickt zu verhandeln,
- partnerzentriert und sachlich zu kommunizieren,
- Gesprächstechniken zu beherrschen,
- Menschen und Gesprächssituationen besser einzuschätzen,
- Ihr Gesprächsverhalten bewusst zu steuern.

Alle Themen, mehr Informationen und viele Medienberichte immer aktuell auf www.jendrosch.de



Die neuen Bücher zu den aktuellen Seminarthemen:
„Geliebter Kunde“
„Impression Management“
„GABLER Berufs- und Karriereplaner (2010/11)“

Mehr Infos im Netz auf:
www.jendrosch.de/Buecher

